

The Economic Observer
Lifestyle Monthly

经济观察报·生活方式增刊 2006年8月28日出版 No.028

Lifestyle

A photograph of a minimalist interior space. In the foreground, a dark wooden chair with a white cushion sits on a light-colored floor. Next to it is a woven basket. In the background, a television set is mounted on a wall, displaying a colorful image. The room is lit with soft, ambient light, and a large, thin, circular light fixture hangs from the ceiling. The overall atmosphere is clean and modern.

另一种生活

☐ Talk With EO

时间：2006年8月18日

地点：北京饭店

被采访人：于惠民（美国橡树谷高尔夫学院院长）

采访人：郭漫思

摄影：Luna

1997年，美籍华人于惠民买下位于美国南加州的橡树谷高尔夫球场，2000年，他邀请了当地最好的华人教练，在自己的球场里办起了橡树谷高尔夫学院，从此，这里成为了南加州的18岁以下华裔青少年和中国小孩学高尔夫的地方。每一个到橡树谷学球的孩子，只需要负担自己基本的生活费，就可以接受专业的高尔夫培训，几年来，学院先后培养出了廖俊豪、杨红梅、叶莉英等在世界赛场上有优异表现的中国球手。于惠民想把这样的培养模式与国内体育专业学校结合起来，让更多的中国小孩能受到美式的高尔夫训练。八九年前，于惠民初次接触国内的高尔夫球会，球会里的人对他的计划将信将疑，只把他当作美国来的高尔夫球迷来对待；现在，圈里人都认同了于惠民的计划和作品，一些想把孩子培养为职业高尔夫球手的父母，也开始跟于惠民取得联系。于惠民和橡树谷，已经是国内高尔夫圈里很响亮的名字。

1949年生于海口的于惠民，两个月大时就跟父母一起去了台湾，新闻专科学校毕业后，1975年去美国读硕士，然后是考会计师执照、开事务所，现在已经是美国华人社会里著名的房地产投资集团负责人。但每次自我介绍时，他都说是山东青岛人，那里是他父母的故乡。



EO：你是做会计师和房地产投资出身，怎么会想到做一个高尔夫球学校的？

于惠民：当初买球场完全是为了投资。1989年得州房地产金融危机后，我们利用这个机会买入了一些非常便宜的房产，15年后的收获证明了当初决定的正确性。当时我们买了办公楼、购物中心、酒店等等，高尔夫球场只是20多个项目中的一个。我是会计师，一直以来都负责投资集团的财务。慢慢地，年龄大了，我越来越想做些有意思的事情。我自己也到球场打高尔夫，随着对这个运动的不断了解，我发现一个球场的价值不体现在转手卖出去的时候它值多少钱，更多的是在于它在高尔夫爱好者心中的地位。美国的奥古斯塔球场，现在已经成为高尔夫运动的圣地，人们甚至以能进入球场看比赛为荣，更别提成为会员了。于是我就想把橡树谷做出名，如果这里能培养出世界级的中国高尔夫球手，以后每个来到中国的中国高尔夫球迷就会希望到这里来看看，这才是我对这个球场价值的定义。

EO：橡树谷在上个月的中美（高尔夫）国家队友谊赛中发挥了很大的作用。

于惠民：国家队要筹备亚运，有一个三期的培训计划，第一期在深圳观澜球场，第二期就在我们这里，球员从落地到离开这段时间里所有的食宿，都由我们负担。

EO：听说橡树谷资助了很多在美国的中国小球员？

于惠民：谈不上资助，球会有场地和房间，多人来只是加几双筷子的问题，却能为中国队提供一些帮助，这对我们来说是高兴、也很容易的事。希望中国人能成为真正的世界级高尔夫球星一直是我的梦想，我自己已经不可能成为职业运动员，所以我把这个梦想寄托在中国下一代年轻人身上。而我能为他们做的，就是提供给他们一个生活和训练的地方、一个与美国高尔夫运动近距离接触的平台、一些更好的机会。关于小球手，我们有个“华美高尔夫基金会”——“中华和美国”的意思，我们聘请专业的华人教练团队，修建训练场地，建成了一个基地，专门办高尔夫活动，比如年度的比赛和平时免费的教学，我们也提供一些奖学金。我们的目标是让国内高尔夫青少年的活动能与美国青少年比赛甚至是职业赛事接轨，让更多的中国小孩参与到美国高尔夫运动员的培养体系中。

EO：这次回国是为了与国内合作办学的事情吗？

于惠民：我女儿现在在北京参加夏令营，这次也是为了来看看她。而学校这方面，我已经接触了一些国内的体育学院，比如山东、南京、广州的。计划中的合作方式是由我们来提供技术支持，国内学校按照自己的计划进行招生。我们始终辅助力量，我们可以帮助解决在美国训练、假期来实习的问题。我希望做的不仅是球手，也可能这个人会成为高尔夫的管理或教练人才。这样才能形成一个能促进整个高尔夫运动发展的系统。至于合作的具体时间表，我现在真的没有谱，中国是个因人成事的国家。过几天去南京，我希望能有实质性的进展。最好的预计是在他们今年开始招生的时候，我们就能开始合作。办教育本来就是百年树人的事，我们尽到了心，也愿意出力，什么时候能看到成果反倒不是最着急的事情了。

EO：对橡树谷来说，这样的合作计划是不是一个风险很大的投资？

于惠民：事实上，我们没什么风险，因为这不是什么投资。我们已经有了自己的球场

和教练团队，如果说有投入，那更多是投入了心思和希望。我们也没有想过依靠这个项目赢利，对现在的我来说，已经不需要依靠高尔夫来赚什么钱，不过是做些让自己更有心理成就感的事而已。

EO：普通的中国父母培养孩子的孩子学习高尔夫、走职业高尔夫的道路，是一件风险很高的事。

于惠民：其实我非常想告诉中国的父母们，让孩子学习高尔夫是一件很有益的事。不是每一个学习高尔夫的人都一定要成为职业选手，可高尔夫运动机能不仅可以帮助学业的进步，还能成为社交工具。作为一种养成教育本身，给小孩本人的锻炼也非常好。在美国，我们所教的这些小孩都能进入美国的大学，美国高尔夫教育的制度最好的土壤就在大学，他们的资源是令你无法想象的丰厚。美国大学的女子高尔夫奖学金事实上是用不完的，对文化课成绩的要求没有那么高，只要大学的教练要你，你就一定可以申请到奖学金。很多中国家长还不知道，但这确实是进入美国大学的一个很重要、也很便捷的途径。在国内，不是每个小孩都能考上北大、清华这样的名校，但家长又都希望孩子专心读书。对于这样的家长和孩子来说，学高尔夫不是为了当职业选手，是为了成为对人生发展有帮助的素质和手段。